



**REVUE DE PRESSE
15 JUILLET 2009**

Télécoms **05/03/2009**

INTEGRATEURS

Tibco Convergence crée une offre de financement

 Imprimer  [Recevoir la newsletter](#)  Ecrire à l'auteur

L'intégrateur Tibco a créé il y a près de deux ans (avril 2007) une filiale dédiée aux communications unifiées : Tibco Convergence (et une autre filiale pour la mobilité). Tibco Convergence affiche 3 millions d'euros (ME) de chiffre d'affaires pour 2008 et ambitionne d'atteindre les 7 ME en 2009. La société lance une offre de financement qui se présente sous forme d'un abonnement sur trois ans à trois services : la reprise d'un équipement ancien, la fourniture de l'équipement neuf, sa mise en place et son installation. L'intégrateur travaille sur ce sujet avec le courtier Telease qui lui-même traite avec un pool de financeur. Une telle offre permet aux clients d'éviter un investissement lourd, donc de garder des capacités financières plus souples en période de crise.

L'intégrateur se déploie par ailleurs de manière classique avec trois activités : la modernisation des infrastructures (celles du Lan ou le passage de sites TDM en IP), l'intégration de nouvelles technologies (Wifi, Wimax, vidéo sur IP, téléprésence), l'optimisation de l'administration des réseaux (PC, mobiles ou PDA). Tibco Convergence travaille ainsi avec 85% de nouveaux clients, le reste venant du groupe.

La société se montre très confiante. « La crise a un effet d'accélérateur sur notre plan de développement ne craint pas d'affirmer le directeur général Gilles Steckler, les clients vont maintenir leurs équipements, les faire vivre ou les rénover plus rapidement. Nous sommes donc bien placés pour répondre à la crise. Tibco Convergence vient d'ailleurs des services et propose en plus du matériel, à l'inverse de nos confrères qui viennent du matériel et vont dans les services ».

Didier Barathon

Tibco Convergence cartonne dans l'intégration

Grâce à une offre technique appropriée - doublée d'une offre de financement bienvenue en ces temps de restriction du crédit -, Tibco Convergence connaît une croissance météoritique dans l'intégration des technologies de convergence en entreprise.



Gilles Steckler, directeur général de Tibco Convergence,

Dernière entité en date créée au sein du groupe Tibco (voir encadré), Tibco Convergence, division dédiée à l'intégration des technologies de convergence au sein des entreprises, est celle qui connaît la plus forte progression actuellement. Une progression portée par l'engouement des entreprises pour les solutions de communications unifiées et de travail collaboratif.

« Nous accompagnons depuis toujours nos clients dans l'exploitation et la maintenance de leurs équipements de communication, explique Gilles Steckler, directeur général de Tibco Convergence, maintenant, ils nous demandent de les accompagner dans leur évolution ».

Pour prendre cette évolution en charge, Tibco Convergence a mis en place sa « méthode des 4i » ; chaque « i » résumant une approche différente de l'ingénierie. Ainsi, l'ingénierie de l'évolution s'occupe de la modernisation des réseaux Lan et Wan existants, et notamment de leur passage vers l'IP ; une condition sine qua non pour passer aux services avancés comme la messagerie unifiée, le travail collaboratif...

L'ingénierie d'intégration, suffisamment explicite dans son appellation, prend en charge la mise en œuvre de technologies comme le Wimax pour les collectivités, le WiFi dans les entreprises, ou encore la vidéo-surveillance ou la visio-conférence. L'ingénierie d'optimisation prend en charge la sécurité et l'administration des réseaux, avec une approche consistant à ne plus gérer des ports IP mais des postes de travail. Enfin, l'ingénierie de financement connaît un grand succès, puisque, en faisant entrer dans la danse un partenaire financier, la démarche permet aux entreprises (PME ou grands comptes) d'accéder à des technologies telles que la télé-présence sans solliciter leurs budgets d'investissement, mais en passant par les budgets de fonctionnement.

« Ce qui fait progresser la visio-conférence et la téléprésence, note au passage Gilles Steckler, c'est la réactivité qu'elle permet aux entreprises, cette capacité à établir en quelques un contact « physique » direct ».

Autre facteur du succès de l'offre : Tibco possède 68 centres techniques en France, ce qui lui permet de proposer une maintenance technique en deux heures sur tout le territoire. Certifiée depuis peu de

temps comme partenaire Premium chez Alcatel Lucent, l'entreprise suit le même chemin chez Cisco.

Tibco Convergence a réalisé 3 M€ de chiffre d'affaires en 2008 ; la société envisage de passer à 7 M€ en 2009 et 10 à 12 M€ en 2010.

Tibco, des opérateurs aux entreprises

Créé à Nantes il y a une vingtaine d'années, le groupe Tibco emploie quelque 1300 personnes pour un chiffre d'affaires de 110 millions d'euros, réalisé à 90 % dans les services. L'activité se répartit en deux pôles : celui dédié aux opérateurs télécom, qui assure l'installation et la maintenance des réseaux en France et à l'étranger (60 M€ de chiffre d'affaires), et celui dédié aux entreprises, dont l'essentiel des 50 M€ de C.A. sont réalisés par l'addition des services et de la maintenance (30 M€, à la fois sur les PME, et le secteur des banques et assurances), et des activités auprès des TPE (15 M€). Cette dernière partie, baptisée Tibco Solutions d'Entreprise, regroupe Tibco Mobile (dirigée par Hervé Meurie) et Tibco Convergences (dirigée par Gilles Stecker).

INFOHIGHTECH

Tibco Convergence, certifié Premium Alcatel Lucent

mardi 3 mars 2009, par Bernard Neumeister

La jeune filiale du groupe TIBCO créée en avril 2007 et gérée par son Directeur Général Gilles STECKLER poursuit son ascension. Après un an et demi d'activité TIBCO CONVERGENCE a gagné sa place d'acteur incontournable des mutations technologiques actuelles nécessaires aux nouvelles communications des entreprises et se positionne comme filiale extrêmement dynamique dans le groupe.

Dès le mois de novembre 2007, TIBCO CONVERGENCE se démarquait par son degré d'expertise et la compétence de ses équipes en obtenant le plus haut niveau de certification des partenaires Alcatel-Lucent, reconnaissance officielle du groupe : la Certification Premium.

Le titre atteste que les ingénieurs, commerciaux et techniciens de TIBCO CONVERGENCE ont la capacité technique d'intégrer et de maintenir l'ensemble de la gamme des produits/solutions du leader français de l'industrie des télécommunications.

- pour accéder au communiqué de presse, [cliquez ici](#)

PUBLINET

29/04/2009

TECHNOLOGIES, INFORMATIQUE, LOGICIELS

Tibco Convergence, expert des communications avancées et collaboratives, maintient son développement

TIBCO CONVERGENCE, filiale du groupe TIBCO, maintient le rythme soutenu et cadencé de son développement. Elle marque une nouvelle fois son degré d'expertise et reçoit, moins de 24 mois après sa création, la Certification Silver CISCO.

Répondant aux critères de sélection stricts et aux rigoureuses exigences requises par Cisco Corp, TIBCO CONVERGENCE obtient son nouveau titre avec succès :

- Certification d'une dizaine de collaborateurs, commerciaux, avant vente, ingénieurs, dont deux experts CCIE, le niveau d'expertise le plus élevé.
- Obtention des spécialisations Advanced Routing and Switching et Advanced Unified Communications.
- Mesure de la qualité auprès de ses clients.
- Mise en place d'un espace de démonstration.
- Service de support 24h/24 et 7j/7 satisfaisant aux exigences de support Cisco : hot line, maintenance, expertise.
- Audit des processus globaux de l'Entreprise.

« Grâce aux connaissances et à l'expertise haut de gamme que lui apporte cette certification, TIBCO CONVERGENCE rejoint le cercle des partenaires certifiés Silver. Reconnue pour la qualité de ses services qui répondent parfaitement aux besoins de ses clients, la filiale du Groupe TIBCO mise sur la productivité de ses employés, elle optimise sa rentabilité et pérennise ses activités. Elle développe un avantage compétitif indéniable » Commente Yves ROCHEREAU, le Directeur Opérations Partenaires, Distribution, Alliances et marché PME/PMI - Cisco France.

« TIBCO CONVERGENCE s'impose comme le spécialiste de la migration et de la modernisation des infrastructures réseaux et téléphonie de part son expérience, son offre de services et son degré d'expertise, une fois de plus reconnu par cette nouvelle certification. Nos techniques et notre organisation de travail nous permettent de constituer des équipes d'experts multi-compétences. Chacune d'elles s'adapte parfaitement à la dimension et à la profondeur technologique spécifiques à chaque projet. Nous nous appuyons sur des méthodes rigoureuses et éprouvées au travers de grandes opérations déjà réalisées chez de nombreux clients autour des nouvelles technologies de nos partenaires dont Cisco. Nous ajustons nos offres en fonction des situations en proposant, par exemple, des solutions de financement adaptées au contexte économique actuel. Des offres personnalisées comme la reprise de parc, la location ou encore le crédit à taux zéro permettent ainsi de ne pas affecter la trésorerie des entreprises» déclare Gilles STECKLER, Directeur de TIBCO CONVERGENCE.

Tibco Convergence décroche l'argent chez Cisco



Le prestataire Tibco Convergence reçoit, moins de 24 mois après sa création, la certification Silver de Cisco. Cette filiale spécialisée réseaux du Var Tibco, a ainsi certifier une dizaine de collaborateurs, commerciaux, avant vente, ingénieurs, sur les technologies de l'équipementier réseaux, dont deux experts CCIE, le niveau d'expertise le plus élevé. Elle a aussi obtenu les spécialisations Advanced Routing and Switching et Advanced Unifed Communications. Enfin, Tibco Convergence a monté pour Cisco un service de support 24h/24 et 7j/7 satisfaisant aux exigences de support Cisco : hot line, maintenance, expertise.

"Nos techniques et notre organisation de travail nous permettent de constituer des équipes d'experts multi-compétences. Chacune d'elles s'adapte parfaitement à la dimension et à la profondeur technologique spécifiques à chaque projet. Nous nous appuyons sur des méthodes rigoureuses et éprouvées au travers de grandes opérations déjà réalisées chez de nombreux clients autours des nouvelles technologies de nos partenaires dont Cisco. Nous ajustons nos offres en fonction des situations en proposant, par exemple, des solutions de financement adaptées au contexte économique actuel. Des offres personnalisées comme la reprise de parc, la location ou encore le crédit à taux zéro permettent ainsi de ne pas affecter la trésorerie des entreprises", déclare Gilles Steckler, directeur de Tibco Convergence.

Son entreprise est déjà certifiée Premier Polycom. Elle a réalisé un C.A 2008 de 3 millions d'euros avec un objectif de C.A 2009 estimé à 7 millions d'euros.

TIBCO CONVERGENCE
L'EXPERT DES COMMUNICATIONS UNIFIEES ET COLLABORATIVES EN ENTREPRISES
CERTIFIE PREMIUM ALCATEL-LUCENT

La jeune filiale du groupe TIBCO créée en avril 2007 et gérée par son Directeur Général Gilles STECKLER poursuit son ascension. Après un an et demi d'activité **TIBCO CONVERGENCE** a gagné sa place d'acteur incontournable des mutations technologiques actuelles nécessaires aux nouvelles communications des entreprises et se positionne comme filiale extrêmement dynamique dans le groupe.

Dès le mois de novembre 2007, **TIBCO CONVERGENCE** se démarquait par son degré d'expertise et la compétence de ses équipes en obtenant le plus haut niveau de certification des partenaires Alcatel-Lucent, reconnaissance officielle du groupe : la **Certification Premium**. Le titre atteste que les ingénieurs, commerciaux et techniciens de **TIBCO CONVERGENCE** ont la capacité technique d'intégrer et de maintenir l'ensemble de la gamme des produits/solutions du leader français de l'industrie des télécommunications.

« *Nous sommes heureux de lui attribuer notre certification Premium qui lui donnera encore plus d'outils pour aider ses clients à devenir des Entreprises Dynamiques à travers les solutions et technologies d'Alcatel-Lucent. Ce partenariat met en lumière l'efficacité de Tibco Convergence en tant que partenaire du réseau français Alcatel-Lucent* » déclare Alain PENEL, Vice Président ventes & supports France - Alcatel Business Group.

Fournisseur de solutions en communications unifiées et réseaux pour tout type de structures **TIBCO CONVERGENCE** est spécialisée dans l'unification des diverses sources d'informations (voix, data, fixes, mobiles, vidéo, visio) avec les outils collaboratifs existants des entreprises qui souhaitent moderniser leurs infrastructures réseaux et télécoms :

- Implémentation de la convergence : voix, données, vidéo, mobiles sur une infrastructure réseau IP commune à l'entreprise avec des postes de travail multi-usages (rénovation de la téléphonie d'entreprise)
- Evolution et migration des réseaux vers le haut et le très haut débit
- Intégration des nouvelles solutions : visio, vidéo, wireless...
- Sécurisation et administration des nouveaux réseaux multi-fonctions (voix, données, vidéo...)
- Expertises et expériences appliquées à la modernisation des réseaux d'entreprises.

Déjà dotée d'une centaine de clients - grands comptes français et européens comme Motorola, EDF ou encore BT, acteurs du secteur public et collectivités territoriales - **TIBCO CONVERGENCE** vise pour 2009 une progression de 50% de son chiffre d'affaires. Son unique ambition ? Passer de 3 millions d'euros en 2008 à 7 millions en 2009 et de 10 à 12 millions en 2010.

Avec ses différentes plateformes commerciales en Ile de France (Paris), dans l'ouest (Nantes) - dans le sud-ouest (Toulouse) - le sud-est (Lyon) - et le centre- est (Reims), la filiale compte bien conquérir le marché de l'évolution et de la modernisation des infrastructures réseaux d'entreprises en pleine croissance.



« Nos points forts reposent sur des valeurs telles que le respect des engagements pris, le haut degré d'expertise dans les diverses technologies IP, la prise en compte globale des besoins par une méthodologie projet éprouvée. **TIBCO CONVERGENCE** est jeune mais son hyper réactivité, son agilité, son service de grande proximité en région avec les 68 points techniques du groupe TIBCO dans toute la France et sa souplesse nous démarquent face à la concurrence. Proposer des solutions spécifiques et sur mesure pour chacun de nos clients fait partie des qualités de notre service » explique le Directeur

Général Gilles STECKLER.

En tant que filiale du **Groupe TIBCO France** acteur de référence sur le marché français du service global dans l'installation, la maintenance et l'infogérance d'infrastructures réseaux et systèmes d'informations, **TIBCO CONVERGENCE** se tourne vers de nouveaux clients, bénéficie du soutien du réseau TIBCO et adapte son offre à la clientèle existante : opérateurs et équipementiers télécoms, banques, assurances, retail-commerces, groupes industriels ou de services, institutions publiques, collectivités territoriales , PME/PMI...

Son dernier succès repose sur une prestation qui a démontré l'ultra compétence de son équipe de spécialistes en téléphonie IP et réseaux pour l'un des leaders mondiaux dans la conception et la production de semiconducteurs embarqués. Cette mission utilisant les technologies Alcatel-Lucent, permet aujourd'hui au personnel de la multinationale d'utiliser les nouveaux moyens de communication et de travail collaboratif par audioconférence entre les Etats-Unis et l'Europe. Les avantages immédiats ? Minimiser les déplacements des collaborateurs, lutter contre les difficultés économiques actuelles grâce au gain de temps, d'argent et de productivité octroyés par la visioconférence, favoriser une meilleure réactivité dans le travail en équipe et renforcer le positionnement de l'entreprise au top de l'innovation et des nouvelles technologies.

Le Directeur Général de TIBCO CONVERGENCE Gilles STECKLER sera présent les 4 et 5 mars prochains au Forum Entreprises Alcatel-Lucent – Palais des Congrès de Paris
Merci de contacter le service de presse pour toute demande

Exemple de migration de la téléphonie traditionnelle vers la ToIP Alcatel –Lucent
Invacare : 400 postes téléphoniques - Banque Populaire Ouest : 700 postes téléphoniques - Compagnie Nationale du Rhône : 2000 postes téléphoniques.

www.tibcoconvergence.fr

L'expert des communications unifiées et collaboratives en Entreprises

Contact Presse : COM N'ACT Sophie MORDELET

Tel : 04 93 26 48 67 – Port : 06 64 65 78 88

Courriel : contact@comnact.com

**TIBCO CONVERGENCE EXPERT DES COMMUNICATIONS UNIFIEES ET COLLABORATIVES
POURSUIT SON ASCENSION ET OBTIENT LA CERTIFICATION SILVER CISCO**

TIBCO CONVERGENCE, filiale du groupe TIBCO, maintient le rythme soutenu et cadencé de son développement. Elle marque une nouvelle fois son degré d'expertise et reçoit, moins de 24 mois après sa création, la **Certification Silver CISCO**.

Répondant aux critères de sélection stricts et aux rigoureuses exigences requises par Cisco Corp, TIBCO CONVERGENCE obtient son nouveau titre avec succès :

- Certification d'une dizaine de collaborateurs, commerciaux, avant vente, ingénieurs, dont deux experts CCIE, le niveau d'expertise le plus élevé.
- Obtention des spécialisations *Advanced Routing and Switching* et *Advanced Unifed Communications*.
- Mesure de la qualité auprès de ses clients.
- Mise en place d'un espace de démonstration.
- Service de support 24h/24 et 7j/7 satisfaisant aux exigences de support Cisco : hot line, maintenance, expertise.
- Audit des processus globaux de l'Entreprise.

« Grâce aux connaissances et à l'expertise haut de gamme que lui apporte cette certification, TIBCO CONVERGENCE rejoint le cercle des partenaires certifiés Silver. Reconnue pour la qualité de ses services qui répondent parfaitement aux besoins de ses clients, la filiale du Groupe TIBCO mise sur la productivité de ses employés, elle optimise sa rentabilité et pérennise ses activités. Elle développe un avantage compétitif indéniable » Commente Yves ROCHEREAU, le Directeur Opérations Partenaires, Distribution, Alliances et marché PME/PMI - Cisco France.



« **TIBCO CONVERGENCE** s'impose comme le spécialiste de la migration et de la modernisation des infrastructures réseaux et téléphonie de part son expérience, son offre de services et son degré d'expertise, une fois de plus reconnu par cette nouvelle certification. Nos techniques et notre organisation de travail nous permettent de constituer des équipes d'experts multi-compétences. Chacune d'elles s'adapte parfaitement à la dimension et à la profondeur technologique spécifiques à chaque projet. Nous nous appuyons sur des méthodes rigoureuses et éprouvées au travers de grandes opérations déjà réalisées chez de nombreux clients autour des nouvelles technologies de nos partenaires dont Cisco. Nous ajustons nos offres en fonction des situations en proposant, par exemple, des solutions de financement adaptées au contexte économique actuel. Des offres personnalisées comme la reprise de parc, la location ou encore le crédit à taux zéro permettent ainsi de ne pas affecter la trésorerie des entreprises» déclare Gilles STECKLER, Directeur de **TIBCO CONVERGENCE**.

Dans le cadre de son développement, la filiale renforce ses équipes commerciales. Elle recherche actuellement des ingénieurs commerciaux pour ses différentes plateformes en Ile de France (Paris), dans l'ouest (Nantes), dans le sud-ouest (Toulouse) et le sud-est (Lyon).

La dernière réussite de la filiale, positionnée comme experte des communications unifiées et collaboratives, repose sur la migration de 600 postes téléphoniques pour le compte du Conseil Général de la Lozère, le premier et unique département français qui utilise, à ce jour, la téléphonie sur IP généralisée sur l'ensemble de son territoire rural.

« La principale difficulté du projet a été de garantir la mise en place de la qualité de service de bout en bout afin d'optimiser le bon fonctionnement de la voix sur IP. L'aide apportée par les intervenants de TIBCO CONVERGENCE aussi bien commerciale que technique a été vraiment précieuse. Le sérieux, la compétence, l'honnêteté des équipes est une garantie de succès sur de tels projets d'infrastructure réseau et téléphonique. Grâce à ce déploiement sur l'intégralité des 30 sites du Conseil Général de la Lozère qui ont basculé en téléphonie IP, nous avons un réseau plus simple à gérer et plus fiable. Ce qui a permis une réduction des coûts de maintenance passant de 20 PABX de marques différentes à 2 PABX IP, une réduction du nombre d'abonnements auprès de notre opérateur, une baisse des coûts

d'entretien et une meilleure maîtrise des communications » commente Jean-François MIRAMON, Responsable du service informatique du Conseil Général de la Lozère.

Les 4I de TIBCO CONVERGENCE, fournisseur de solutions en communications unifiées et réseaux pour les entreprises privées et publiques identifient ses domaines de compétences :



Une Ingénierie de migration éprouvée pour les modernisations de Lan/Wan et de téléphonie traditionnelle vers IP.

Une Ingénierie d'intégration : Wireless, Wimax, Visioconférence, Vidéo et TV/IP.

Une Ingénierie d'optimisation de la sécurité et de l'administration des réseaux multi-média.

Une Ingénierie financière pour la réalisation des projets d'évolution.

RAPPELS TIBCO CONVERGENCE EN CHIFFRES

2 ans d'existence – Création Avril 2007

Certifications : Silver Cisco, Premier Polycom...

Plus de 100 clients grands comptes français et européens

5 plateformes commerciales en France

68 centres techniques du groupe TIBCO

C.A 2008 : 3 millions d'euros - Objectif C.A 2009 : 7 millions d'euros

www.tibcoconvergence.fr

L'expert des communications unifiées et collaboratives en Entreprises

Contact Presse : COM N'ACT Sophie MORDELET

Tel : 04 93 26 48 67 – Port : 06 64 65 78 88 - Courriel : contact@comnact.com



Communiqué de presse
le 12 mai 2009

<p style="text-align: center;">TIBCO CONVERGENCE PROPOSE UNE OFFRE DE RELANCE SEUL OBJECTIF POUR L'ENTREPRISE : UTILISER LES NOUVELLES TECHNOLOGIES DE COMMUNICATION POUR ECONOMISER</p>

Eviter les dépenses, serrer les budgets, retarder les investissements... Une « tendance » encore aujourd'hui d'actualité. Dans cette période de difficulté financière pour bon nombre d'entreprises, quid de l'entretien, la maintenance ou encore le renouvellement de son matériel en téléphonie, son équipement informatique ?

Malgré la crise actuelle, les entreprises doivent rester dans la course mais beaucoup d'entre elles ne disposent pas de trésorerie suffisamment importante pour investir dans les nouvelles technologies. Paradoxalement les technologies IP leur permettraient de réaliser des gains de temps importants, de gagner en productivité et réduire leurs coûts de fonctionnement.

TIBCO CONVERGENCE, filiale du groupe TIBCO, expert en communications unifiées et collaboratives, a bien compris qu'une adaptation à cette nouvelle situation s'impose. C'est pourquoi la société a choisi de se positionner comme fournisseur de solutions financières ultra compétitives afin de permettre aux entreprises d'investir dans leurs équipements en téléphonie IP et réseaux haut et très haut débit sans empiéter sur leur trésorerie.

Une offre de financement accompagnée d'une offre de service

L'offre de financement est basée sur un système original de location non seulement de matériel mais aussi de services après étude, analyse du besoin et mise à jour des meilleures solutions :

- Le matériel existant est repris à sa valeur comptable actuelle.
- Un nouvel équipement est mis en place sous forme de location mensuelle incluant la mise à disposition du nouveau matériel, son installation et sa maintenance.
- ***Le + de TIBCO CONVERGENCE*** : l'offre de matériel IP est réalisée en association avec des opérateurs afin de proposer au client un coût fixe de location du poste téléphonique **qui inclut le coût des communications téléphoniques**.

Pour **Gilles STECKLER**, Directeur de **TIBCO CONVERGENCE** l'objectif est de permettre aux entreprises d'utiliser les nouvelles technologies même dans le contexte économique actuel difficile :

« Financer du matériel et du service est une spécificité rare sur le marché pour un intégrateur tel que nous. Grâce à ce nouveau système de location, il suffit d'un mois seulement à l'entreprise pour quantifier son niveau d'économie. Louer un nouvel équipement ultra performant en téléphonie sur IP tout en bénéficiant de la gratuité des communications ou encore remplacer les déplacements onéreux par la visioconférence, une technologie en plein essor, sont des solutions qui permettent au client de réduire, parfois même de supprimer des coûts jusqu'à présent lourds et finalement obsolètes. Nous permettons à l'entreprise de moderniser ses infrastructures, d'améliorer sa productivité grâce au gain de temps octroyé par les nouvelles technologies sans toucher à sa trésorerie ».

Cette nouvelle offre de financement spécifique à **TIBCO CONVERGENCE** renforce son positionnement de spécialiste en installations d'infrastructures réseaux haut et très haut débit qui s'adapte de façon agile et pertinente aux nouveaux besoins des entreprises.

Sa capacité à pouvoir déployer ou maintenir un client sur toute la France même s'il est multi site grâce à ses 68 points de vente ou encore son engagement d'intervention sous deux heures sur tout le territoire font partie des forces de la filiale.

Les multi compétences de ses ingénieurs système et télécom certifiés qui permettent de mettre en place des solutions globales de communication incluant postes de travail, téléphones et serveurs, la reconnaissance de grands groupes grâce à des certifications obtenues en à peine 24 mois depuis sa création - Premium Alcatel-Lucent, Silver Cisco, Premium Polycom – la demande croissante de grosses PME et PMI dans cette période difficile, de migration vers des infrastructures mises en place pour optimiser leurs coûts de communication, confortent la place de **TIBCO CONVERGENCE** comme acteur de référence sur le marché des services d'infrastructures réseaux et télécom.

Dans le cadre de son développement, la filiale renforce ses équipes commerciales. Elle recherche actuellement des ingénieurs commerciaux pour ses différentes plateformes en Ile de France (Paris), dans l'ouest (Nantes), dans le sud-ouest (Toulouse) et le sud-est (Lyon).

www.tibcoconvergence.fr

**L'expert des communications unifiées et collaboratives en
Entreprises**

Contact Presse : COM N'ACT Sophie MORDELET

Tel : 04 93 26 48 67 – Port : 06 64 65 78 88

Courriel : contact@comnact.com